

# DISEÑO DE FUTURO

*Guía práctica de emprendimiento  
Como hacerlo bien y no caer en el intento  
Juan Figueroa*

# ***EMPRENDIMIENTO***

*Como hacerlo bien y no caer en el intento*



Hola gracias por leer esta guía, llena de herramientas, experiencias, percepciones y consejos que te harán lograr lo extraordinario, con pasos sencillos y eficaces que te harán optimizar tu potencial, soy Juan Figueroa un soñador y emprendedor que siempre ha buscado encontrar un camino para ser exitoso en lo que deseo, soy coach de liderazgo, empresario, papá y esposo, en múltiples ocasiones de mi vida he realizado emprendimientos pesimos, malos, buenos y excelentes, por lo cual he decidido elaborar esta guía práctica para ayudarles a nuevos emprendedores a no cometer errores comunes a la hora de iniciar una idea de negocio o un sueño personal, en esta guía también aprenderás a trabajar en tus pasiones, valores, aptitudes para encontrar necesidades actuales y descubrir el nicho de mercado soñado que está hecho para ti, tu propio océano azul, sin más preámbulo comencemos este viaje.

Somo seres inquietos, nos gusta el riesgo desde el inicio de los tiempos siempre hemos buscado algo nuevo, una nueva emoción, una experiencia, una relación, un negocio, un saber, un dios, un amor, siempre buscando el siguiente nivel, vivimos en un país que puede que no sea el mejor para iniciar un negocio o sueño, sin embargo iniciamos con pasión la idea que tenemos en mente, siempre le digo a las personas a mi alrededor que todos iniciamos un negocio creyendo firmemente que no vamos a fallar y esta bien, pero hay muchos riesgos para tener en cuenta como el lugar donde vamos a iniciar, el producto, los gastos fijos, el local, el marketing, el cliente, los empleados y demás situaciones que tendremos que sortear con los días.

Empecemos desde CERO antes de iniciar cualquier idea de negocio debemos preguntarnos

**¿DONDE ESTOY?**  
**¿DONDE QUIERO ESTAR?**  
**¿QUE ME FALTA?**



**BRECHA**



## ¿DONDE ESTOY?

En cualquier momento de nuestra vida esta pregunta funciona para hacer una autoevaluación de nuestros objetivos, metas y visión, en el día a día nos dejamos llevar por una corriente llamada rutina, que te quita los sueños, lo que has planeado durante años, las obligaciones, el cansancio, las relaciones hacen que nos olvidemos de nosotros como personas y como esos seres importantes que somos, Dios nos creó con un propósito para realizar en este mundo, dejar una huella positiva en este corto camino llamado vida, cada día debemos trabajar para alcanzar ese propósito, ese sueño alcanzable que lo vemos de lejos, este es un llamado a la acción para lograrlo he creado una pequeña lista para tener en cuenta.

**Primero crea una visión**, la visión viene del futuro, se diseña y esta se compone de 3 partes importantísimas, no se puede crear una visión faltando una de estas partes **sueño, pasión y acción**, sueña lo que quieras en grande, en la visión escribimos donde queremos estar y tiene que ser extraordinaria, más grande que yo, para alcanzarla debo transformar mi manera de ser.

Procede del futuro, pero se vive en el presente una visión debe contener objetivo, meta, logro y resultado.

**¿Cual es tu sueño?**

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**¿Cual es tu pasión?**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

**¿Qué te mueve a la acción?**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

**OBJETIVO:** lugar al cual llegar, no es la visión, puede que no cumpla el objetivo pero puede seguir siendo mi visión.

**META:** Factor cuantificable del objetivo.

**LOGRO:** aprendizaje en el proceso.

**RESULTADO:** cumplimiento al final del proceso, en quien me convierto en camino al resultado

**PREGUNTAS QUE TE AYUDARAN A CREAR TU VISIÓN**

• ¿Qué te gusta o apasiona hacer?

.....

• ¿Qué estas dispuesto a crear y lograr?

.....

• ¿Qué te hace sonreír?

.....

• Suponiendo que cada cosa que elijas se cumpliera, y que tuvieres

éxito asegurado en todo lo que hagas, ¿dónde estarías de aquí en un año en lo personal, espiritual, familiar, laboral?

.....  
.....  
.....

• ¿Quién quieres ser en X plazo?

.....  
.....

• ¿Cuál sería un logro extraordinario para ti en X tiempo?

.....  
.....

## ¿DONDE QUIERO ESTAR?

Al desarrollar estos cuestionamientos será mas claro identificar para que somos buenos y adonde queremos estar, la visión se compone de sueño, pasión y acción, de aquí partimos para definir nuestra estrategia de trabajo para alcanzar lo extraordinario, la pasión es un sentimiento vehemente, capaz de dominar la voluntad y perturbar la razón, como el amor, el odio, los celos o la ira intensa, esta será el combustible para arrancar tu sueño, tenemos que identificar para que somos buenos, para que estamos en este mundo, hay unas preguntas sencillas para descubrir este proposito de vida, como:

• ¿Qué talentos tienes?

.....

• ¿Tus talentos te ayudan?

.....

• ¿Qué te gusta hacer?

.....  
.....

• ¿Qué has hecho bien?

-----

• Si tuvieras la opción de escoger, hacer lo que te gusta hacer y no lo que tienes que hacer ¿Qué harías?

-----

• ¿Qué has hecho bien, siempre toda la vida?

-----

Teniendo en cuenta tus respuestas podrás encontrar tu propósito de vida, toma una hoja de papel, escribe el tuyo y colocalo donde la puedas ver todos los días, puede constar de una corta oración que definirá tu existencia, ejemplo: con el amor que tengo por el servicio voy a ayudar a otros a encontrar su propósito en su vida, otro puede ser, con el amor que tengo por la enseñanza voy a crear un movimiento de cosmetica natural que ayude a mujeres y hombres a crear emprendimientos poderosos, así puedes escribir tu propósito y descubrir para que has venido a este mundo.

Desde mi perspectiva creo firmemente en que la felicidad del ser humano viene al descubrir su misión en la vida y trabajar en su visión, en cualquiera que sea su campo de acción, hablando de acción vamos al siguiente paso.

**Este es mi propósito de vida:**

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----

Ya estamos en un nivel avanzado en cuanto a la consecución de tus sueños, pero solo con tener claro tu propósito y visión no está asegurado tu éxito, aquí entra la palabra **acción**, que viene desde el compromiso personal de trabajar y lograr cada día algo nuevo, dar un paso más cerca a tu meta, recuerda que la visión no es un punto de llegada, es un punto de partida, es una brújula que todo el tiempo debemos llevarla en la mano revisando por donde vamos, el compromiso es una declaración que sostengo con acciones, de nada sirve declarar cosas que no vas a hacer, no te engañes a ti mismo, tu palabra debe valer más que la de cualquier persona, comprométete contigo desde hoy, empieza con despertarte 5 minutos antes, lee un libro nuevo, haz 10 minutos de ejercicio diarios, no pierdas tiempo en internet, ten tiempo de calidad con tu familia, estudia algo que siempre has querido, ayuda en una comunidad específica, la vida se nos va en intenciones, es el tiempo de comenzar a vivir de nuevo, con nuevas reglas, nuevos patrones de vida, es recomendable hacer pequeños cambios diarios e ir aumentándolos a medida que pasen los días, ya con esta información podrás pensar más claro si la idea de negocio que tienes en tu cabeza va a hacerte feliz o te va a llevar a un declive de vida ya que lo que estás pensando puede que no te apasione o te llene como individuo y eso puede ser muy negativo para tu vida, en cuanto a finanzas, energía, familia y demás.

**Me comprometo a:**

-----

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----

Ahora si entremos al emprendimiento les voy a contar una idea de negocio que tuve, creia que iba a ser exitosísima de allí salieron muchos aprendizajes que todavía los utilizo cuando voy a iniciar un nuevo proyecto, cuando llegó la idea de negocio me habian aprobado una buena cantidad de dinero de prestamo en un banco, (siempre es mejor que te preste un banco que cualquier persona natural) ya que tenía una empresa que estaba muy bien en cuanto a ventas y balances ese apalancamiento me ayudaba a conseguir dinero facilmente y a bajos intereses, podemos empezar por esto, hay que tener mucho cuidado a la hora de financiar nuestros proyectos, no podemos tirarnos a la piscina sin saber nadar, en ese tiempo yo creia que me las sabia todas ya que tenía una empresa a la cual le iba muy bien, pero todavía tenía muchas cosas por aprender, un día me llego una idea a la cabeza en medio de la noche, no pude dormir pensando en lo grandiosa que era, al otro día me desperté y se la conté a mi esposa con gran optimismo, a ella no le pareció tan buena pero yo seguia creyendo firmemente que si lo era, hice un pequeño plan de negocio en unas hojas y se lo comente de nuevo, esta vez se veía un poco mejor igualmente como en el deporte ningún equipo pierde en la charla técnica, así estaba yo, ganador, encontramos a la persona que le daríamos el privilegio de llevar nuestra idea a la cuspide, el acepto



## **FALTA DE CONOCIMIENTO.**

Una de las razones por la cual se cierran muchos negocios es por empezar a invertir en algo en lo cual no tienes un pleno conocimiento y esto te puede llevar a cometer múltiples errores, en nuestro caso eran muchas variables con las que no contabamos, ninguno de los empleados había trabajado en un fruver nunca en sus vidas, el administrador era nuevo en lo que hacia y no era administrador, no conociamos las practicas de consumo de las personas del sector donde estaba el fruver, no sabiamos como organizar el producto y muchas otras cosas que son minimas pero que hicieron que este negocio durara muy poco.

Los aprendizajes que adquirimos fueron: siempre que quieras empezar un proyecto nuevo debes sumergirte en todo lo que conlleva ese modelo de negocio como la competencia, proveedores, clientes, tendencias, publicidad, todos estos factores pueden definir tu exito, debemos conocer bien quien va a ser nuestro cliente ¿que le gusta? ¿Que no le gusta? ¿Como compra? ¿Tiene poder adquisitivo o no? ¿Cual es nuestro valor diferenciador con respecto a la competencia? ¿Como puedo conseguir mejores precios con los proveedores? ¿El lugar donde esta mi negocio tiene buen flujo de personas o voy a vender por internet? ¿Que tipo de publicidad voy a realizar para que me conozcan y llegar a mas personas? Son este tipo de variables que hacen que nos acerquemos mas a un negocio que de mejores utilidades y sino ponemos cuidado a estos puntos, tendremos un negocio que generara perdidas rapidamente.

## ¿Cuales son los puntos debiles de mi idea de negocio?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### **MALA CONTRATACIÓN.**

Cuando empezamos un nuevo negocio siempre queremos estar con personas cercanas que nos brinden seguridad y confianza, por buscar esta tranquilidad muchas veces cometermos el error de hacer equipo con personas que no estan bien calificads para realizar la tarea que tienen que hacer, por eso este tipo de decisiones se deben tomar con cabeza fria y no con el corazón, debemos pensar que si a nosotros nos va bien podemos ayudar a nuestros seres queridos, pero si nos va mal por este tipo de decisiones, ellos nos van a tener que ayudar, hay que tener sumo cuidado al escoger una persona para trabajar en tu equipo; entre mas pequeña la organización, mas importante es la contratación, ya que una persona que contartes debe potenciar tu empresa efectivamente.

### **¿Que personal necesito para conformar mi equipo?**

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## **DERROCHE DE DINERO.**

Una vez al tener un capital para inversión, debemos tener el mayor cuidado para no perder este dinero, las compras iniciales suelen ser muy emocionales ya que vienen de nuestra pasión y felicidad de poder empezar, allí hay que ponerle una correa a nuestras emociones y utilizar nuestro encefalo friamente, aquí empieza nuestro exito, algunas sugerencias son adquirir muebles de segunda, las decoraciones y remodelaciones las puedes hacer tu con tus amigos y familiares, si vas a utilizar un local comercial puedes empezar en un lugar pequeño y ver como te resulta, utiliza publicidad efectiva y barata como el internet, puedes iniciar tu negocio desde casa, con estos sencillos consejos puedes ahorrar mucho dinero y ser más optimo con el dinero.

El emprendimiento es un mundo lleno de variables y aprendizajes, el exito es una escalera llena de fracasos y aciertos, con esta guia pretendemos que los fracasos sean menores y no te impacten tan negativamente, más bien que los tomes como aprendizajes y te den resiliencia para alcanzar tus sueños.

Gracias por acompañarme hasta el final, esperamos que esta guia haya sido de gran ayuda, ya que cada día trabajamos en nuevo contenido de valor para ayudarlos a crecer como personas y empresarios y empresarias.

# NOTAS

A series of horizontal dashed lines for writing notes.

